

買いたくなる!
選ばれる!

～元バイヤーの中小企業診断士が教える～

ワンランク上の商品・サービス開発 セミナー&個別相談会

アフターコロナに向けて、「新たな商品開発をしたい」、「今あるサービスをリニューアルしたい」とお考えのみなさま、正しい商品やサービスの開発・改良についての方法・手順を学んで、販路拡大・売上アップにつなげましょう。年間2,000件の商談に対応し、数多くの全国ヒット商品を手掛けた元バイヤーの中小企業診断士が、実例を交えながら、わかりやすく解説します。

日時 令和4年 **2月24日** 木 13:30 ~ 16:30

会場 コラボしが21 3階 大会議室
(大津市打出浜2-1)

定員 セミナー:30名
個別相談会:限定12名(先着順)
※個別相談会の日程等は希望された方に個別にご連絡します。

参加費 **無 料**

セミナー内容

- 開発した商品がなぜ売れないのか
- 知っておきたい商品開発・改良の“大前提”
- 売れる商品に向けた“7つの手順”他

*新型コロナウイルス感染症拡大の影響により、講演会が延期または中止、またはオンラインでの開催となる可能性があります。予めご了承ください。

*会場に入られる際は、必ずマスクを着用してください。

*セミナー開催日はコラボしが21の駐車場はご利用いただけませんので、公共交通機関でお越しください。

講師



茂井 康宏 氏

(株式会社プランコンサルティング
代表取締役社長、中小企業診断士)

都内上場企業(通信販売業)でバイヤーを務め、数多くの全国ヒット商品を手掛ける。その後、地元の公的支援機関で多数の全国優秀事例を輩出し、メディアにも取り上げられる。現在は、中小企業診断士として個別企業に対するコンサルティングはもちろん、全国各地の商工会議所等でセミナー・研修講師を務めるほか、商工会議所の「ヒット商品開発プロジェクト」にも携わる。最近では、プロデュース商品が「県知事賞(最優秀賞)」や「農林水産省食料産業局長賞」を受賞。

主催

滋賀県中小企業相談所専門指導室

協力・お問合せ
お申込み先

大阪商工会議所 中小企業振興部 (担当:田中裕・八田)

TEL: 077-511-1500 FAX: 077-526-0795

E-mail: sodansho@otsucci.or.jp

参加申込フォーム



申込方法

右記の申込フォームを読み取っていただくか、FAXまたはE-mailでお申込みください。

【経営安定セミナー】ワンランク上の商品・サービス開発セミナー

大阪商工会議所 行 FAX 077-526-0795 ※切り取らずにFAXして下さい。

事業所名		参加者氏名	
住所			
E-mail		@	
TEL	-	個別相談	希望する ・ 希望しない