

信用保証レポート

2026 秋 *Autumn*

CREDIT
GUARANTEE
CORPORATION
OF
SHIGA-KEN



12 つくる責任
つかう責任



- 1 湖国で輝く企業を訪ねて
滋賀硝子 株式会社
- 3 アナタのお店を紹介します!
- 5 滋賀県産業支援プラザが
元気企業&支援事業を紹介します!
- 6 商工会議所の支援事例のご紹介
- 7 中小企業アンケート結果
- 11 Information
- 16 Data 令和8年度上期保証概況・グラフ

湖国で輝く企業を訪ねて
滋賀硝子 株式会社

>>> P.1



公式キャラクター
さぼじろー
&ブリ兄

中小企業の皆さまに役立つ情報をお届けします

公式LINEで
随時配信中!!

ぜひ、友だち登録をお願いします!



LINE ID @cgc-shiga



きっかけは、その保証でありたい
滋賀県信用保証協会

湖国で輝く 企業を訪ねて

しががらす
滋賀硝子 株式会社



代表取締役社長

しろき つとむ
城 務 氏



全国でも珍しい「全メーカー指定」のサービスショップを展開 自動車の進化とともにガラス施工の技術を高めて

自動車の普及とともに県内全域へ事業を拡大

自動車ガラスの販売・施工をはじめ、関連商品の販売やウィン
ドウリペア、カーフィルムの販売・施工、家庭用ガラスの販売・
加工などを行う滋賀硝子株式会社。本社を置く大津市を拠点に県
内6つの事業所をもち、カーディーラーや自動車修理工場、板金
工場などを主な取引先としています。取引先のもとへ出向いてガ
ラスの取り付けや交換作業を行う施工スタイルで、日本自動車ガ
ラス販売施工事業協同組合（JAGU）の認定を受けた有資格者が
多数在籍しています。

同社の特徴は滋賀県内で唯一、全自動車メーカー・全ガラスメー
カーから指定を受ける認定事業者である点です。とくに自動車に
関しては「すべてのメーカーの指定店となっているのは全国的
にも珍しい」と代表取締役社長の城務氏は話します。

創業は高度経済成長が始まったばかりの昭和33年。城氏の伯
父にあたる初代社長が事業を始めたころは、住宅用ガラスを取り
扱っていました。昭和40年代に入ると、滋賀県にもモータリゼー
ションの波が押し寄せるようになり、付き合いのあった板金工場の
社長から自動車ガラスの取り扱いを勧められたことが事業転換の
きっかけになりました。

時代は自動車普及の黎明期。県内に自動車メーカー各社が次々
にディーラーを新設し、そのたびに依頼を受けるようになったこと
が現在の全メーカー指定につながっていきました。

「人口の多い都市部では一つのメーカーだけである程度の売上
が確保できますが、地方では難しい。ところが当社では各社の要
望に応えるかたちで拠点を県内全域に広げることができました。」

自動車ガラス自体が専門性の高い分野ということもあり、取り
扱い車種の多さが同社の大きな強みになっています。



DATA

本社／滋賀県大津市竜が丘1-7

創業／昭和33年(1958年)

従業員／35名

事業内容／自動車、店舗、家庭用ガラスの
販売・施工



Corporate policy

- 安心と安全を安定的に提供し続けられるよう、知識・技術の向上をめざす。
- メーカーと連携し、日々進化する自動車業界に貢献する。
- 企業として事業を継続することで、社会の要請に応え、社員の暮らしを守る。

業界の商習慣にメスを入れ、健全経営へ

「事業を継ぐとは思ってもみなかった」と話す城氏は、学生時代はヨットに熱中したスポーツマン。大学卒業後は大手電機メーカーの住設建材部門で営業職に就き、全国を飛び回っていました。

一方、滋賀硝子株式会社は創業者に続いてその弟が社長を務める予定になっていましたが、その後の後継者となる人がおらず、二人の甥である城氏に白羽の矢が立ちました。

大手企業を辞めて親族の会社を引き継ぐことには当然迷いがありましたが、引き継ぐからには事業を徹底的に知りたいと、「最低でも1年間は現場に出させてほしい」と自ら申し出ます。工具を持つのも初めてというなか、先輩社員に教えるを請い技術を身に付けていきました。



現場を経験するなかで城氏が強く違和感を覚えたのは、自動車業界に残っていた昔ながらの商習慣でした。「以前に経験していた業界とはまったく違い、お客さまに怒られることもありました」と振り返る城氏。「業界では当たり前でも、おかしいと思うことはしない」という自らの指針を立て、社内改革に取り組みました。

従来の手法を続けようとする人とは衝突することもありましたが、経営情報についてもブラックボックスをつくらぬよう改善を重ね、平成18年の社長就任以降も健全経営を推し進めています。

業界の危機と、社会のなかで果たすべき使命

現在の自動車は、単にガラスを交換すれば終わり、という時代ではなくなりました。新車のほぼすべてにADAS（先進運転支援システム）が搭載され、衝突の被害を軽減するシステムが付いた車両では、ガラス交換にも整備士資格をもった人が関わる必要があります。

「実はその規定ができることは、私たちの業界では寝耳に水だったんです」と城氏。国土交通省は自動車メーカーなどと調整を図りながら規定をつくっており、ディーラーには必ず整備士が配置されています。ところが実際にはガラス交換は同社のようなガラス専門の業者が請け負うことが大半で、そこに整備士がいないという点が制度を作る側に十分伝わっていませんでした。業界の全国組織であるJAGUの役員を務めていた城氏は、国土交通省へ向き、ガラス専門店の現場の声を伝える役割も担いました。

制度変更に対応するため、同社でも資格が必要となるなか、まず城氏自らが資格取得に挑戦します。半年間にわたり土日は毎週講習を受けて国家資格を取得し、社員もそれに続けました。

また、業界全体に関わる取り組みとして城氏が大切にしているのは、自動車・ガラスメーカーへのフィードバックです。常に密接

に意見交換を行い、現場で起きている問題について伝えることを重視してきました。「サラリーマン時代、“営業マンが現場の声を製造部に届けなくて誰が届けるのか”と叩き込まれました。フィードバックは義務ではないかもしれませんが、命を預かる技術者としての使命だと思うのです。」

実際に同社からの報告を経て改善された例もあり、こうした取り組みが取引先からの高い信頼につながっています。

「当たり前」のことも続ける」大切さ

資格の取得費用は会社が負担し、社内独自の試験制度や手当も設け、長年にわたり技術の向上に努めている同社。ただし、資格取得は強制せず、可否よりも挑戦する姿勢を評価しています。「作業ミスでロスが出たとしてもペナルティは科しません。罰すれば隠そうとするかもしれませんし、それではお客さまの安全に関わります」と話し、失敗を社員間で共有し、経験を活かす取り組みを進めてきました。

技術が急速に進む自動車業界において、「社員教育も、経営も、当たり前のことを続ける、というのは想像する以上に簡単ではありません。当たり前の基本を大切にこそ、正しい判断を下すことができ、企業が継続してこそ、地域や社会の役に立ち、社員が安心して働くことができる」と経営者として大切にしてきた矜持を語ってくれました。



飛び石等の小さなひび割れをプロの特殊技術で目立たなく、かつひびの伸長を応急的に防ぎます。



フロントガラス施工例



サイドガラス施工例

自動車固有の車台番号をガラスに永久的に取れないよう刻印するオートガード。盗難防止・防犯対策に効果があります。

Message

日常の一つひとつの判断から、持続可能な経営につなげていく

自動車の安全性という社会の要請に応え、地域や社員の暮らしを守るために、まず企業として安定的に事業を継続することは使命だと考えています。SDGsについても、そのために何かを始める、というのでは長く続かないものです。無駄を出さない、ものを大切に扱う、環境に悪いものをできるだけ使わないといった判断は日常の積み重ねであり、それを長年続けてきたことがSDGsにつながっているなら、さらに肯定的にとらえていこうというのが私たちの取り組みの指針です。



アナタのお店を紹介します!



322

トラッド カット クラブ
TRAD CUT CLUB

Hair salon



サーフカールやツイストなどパーマを得意とするメンズ専門サロン。トレンドを取り入れつつ、一人ひとりのライフスタイルに合わせたスタイルを提案。自分でもセットしやすい再現性の高さが評判。年齢を重ねても恰好よく、自信の持てる毎日に。



Instagram

TEL:090-2392-6719
草津市若竹町 2-28-3
10:00~21:00
不定休
Pなし(近隣にコインPあり)



323

ほうもんかんこ
訪問看護ステーション アズファム

Home Nursing Care



サービス提供エリアは、栗東市・草津市の全域・守山市・野洲市・湖南市・大津市の一部地域



訪問看護や自費サービスで病院受診に付き添う通院看護など、あらゆる看護ケアを提供。経験豊富な看護師が、定期訪問や緊急対応で在宅での療養生活をサポート。利用者とその家族の“第2の家族”のように、真心を込めた真摯な対応が信頼を集めている。



HP



Instagram

TEL:077-558-6606
栗東市縹3-15-16
ヴィエナ栗東 903
9:00~18:00
土、日曜休
P有



324

しんきゅうせいたい
鍼灸整体院 はりフロー

Acupuncture and Chiropractic Clinic



自律神経の乱れや内臓の不調などに幅広く対応。鍼と整体、矯正を駆使し、一人ひとりに合わせた施術で不調を改善へと導いてくれる。ホルモンバランスを整えるメニューや産前産後ケアなども好評。どこへ行けばいいか迷っている人も気軽に相談して。



Instagram



TikTok

大津市一里山2-14-13
一里山ユニバーサルハイム 北側
10:00~19:00
土、日曜、祝日~18:00
火曜休、ほか不定休
P有(1台)



325

かぶしきがいしゃユーマー
株式会社youme

Yoga Studio & Vacation Rental



「人がつながり、笑顔になれる場所づくり」をモットーに、夫婦で営む民泊施設&ヨガスタジオ。彦根市の空き家を再生した、一棟貸切のプライベート邸宅が話題。さらに人々の心と体を整える少人数制ヨガスタジオ「ヨガハウスリタ」を主宰。



ヨガスタジオ
Instagram



Instagram

TEL : 090-7498-0762
彦根市西沼波町213-6
12:00~20:00
10:30~21:00(ヨガスタジオ)
不定休
P有



当協会を通じて、創業資金をご利用されたお客さまに対し、お店のひとことPRを当協会の広報誌『信用保証レポート』に掲載させていただきます。

掲載料は無料ですので、興味のある方は是非この機会にご利用ください！**担当** 総務企画部企画課／**TEL: 077-511-1310**

326

As.
French



アラカルト料理が並ぶ



2026年4月にオープン。人気ゆえ週末は早めの予約がベター



JR草津駅から徒歩5分に構える、ナチュラルワインと本格的なフレンチを堪能できるビストロ。仕事終わりで気軽に楽しめるアラカルトも特別なコースも用意するからシーンに合わせて使い分けて。思い立った時にふらりと立ち寄ってもOK。



Instagram

TEL:070-8597-3308
草津市大路1-12-3-4
伊藤佑ビル草津I店舗 C2階
17:00～23:00
不定休
Pなし(近隣にコインPあり)



327

Noble kids
Gymnastics Class



元体操日本代表選手や現役が揃っている



スポーツ業界が誇る体操専門の設備を使っておこなう子どものための体操教室。県内トップクラスの講師が、一人ひとりに寄り添った指導。体操を通して、運動神経だけでなく挑戦する心と自分を信じる力を育むサポートをしてくれる。



HP



Instagram

TEL:077-599-5392
守山市阿村町193
9:30～21:00
金、土、日曜～19:00
水曜13:00～
月曜休
P有



328

ジュンズ イングリッシュ スクール
Jun's English School
English School



「人の可能性は無限にある」がコンセプトの英会話教室



幼児から大人まで対応する英会話スクール。子どもには歌やダンスで英語の音とリズムを学ぶレッスン、大人には完全プライベートレッスンを用意。北米やニュージーランドでの滞在経験も豊富なプロ講師によるレッスンで、楽しみながら英語を学べると評判。無料体験も受付中。

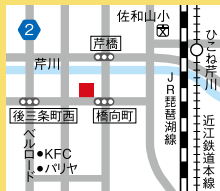


HP



Instagram

TEL:0749-46-5249
彦根市後三条町326-6-B
10:00～21:00(予約制)
不定休
P有



329

創作和食 叶-かなえ-
Modern Japanese fusion cuisine



市場直送の新鮮な魚介を使った刺身と、四季折々の食材をじっくり炊き上げる釜飯が自慢の創作和食店。海鮮居酒屋で8年修行した店主が、その日一番の仕入れに合わせた極上の味を届ける。落ち着いた和モダンな空間は、一人でも気軽に立ち寄りやすい。



Instagram

TEL:0749-46-5963
彦根市西今町87-9 Nasu21
17:00～翌1:00(LO24:00)
日曜休
P有



先見の明で
さらなる一手へ
進取果敢なプロ集団

株式会社東京濾器山村製作所

- 代表者 代表取締役 山村 孝幸(やまむら たかゆき)
- 所在地 滋賀県高島市新旭町太田799-4
- 設立 昭和46年(1971年)
- 事業内容 自動車・家電・住宅設備・建機等の
関連部品の製造
- U R L <https://www.tr-yamamura.jp/index.php>



「100年に一度の大変革期」にある自動車業界は、EV・軽量化、自動運転、価値の多様化など予想を超えるスピードで変化し、周辺産業を含め全産業に影響を及ぼしています。これに臆することなくフレキシブルに挑むのが、株式会社東京濾器山村製作所です。

時流を捉え、家電、自動車部品、樹脂製品へと進化を続ける

1961年、山村商店の名称で、大手電機メーカーの協力会社として洗濯機部品などの板金プレス工場からスタート。東京濾器株式会社(横浜市)とのご縁をきっかけに現社名となり、自動車の鉄部品のプレスから溶接、塗装、組み立て、品質管理まで一貫するようになりました。現在、このノウハウを生かして樹脂製品の生産能力も有するまでに発展し、自動車吸気部品、エンジン部品、燃料部品、内装部品などを主軸に、電装部品(端子インサート品)、家電(内外装部品)、住設部品、水環境保全設備部品など幅広い製品を、良質、迅速、安定したもののづくりでユーザーに届け、厚い信頼を得ています。



鉄からプラスチック、一社依存から新規顧客開拓へ

2013年、私が4代目代表に就任すると、ほどなくEVシフトが加速し、車体材料は鉄に代わり非鉄、樹脂材料、炭素繊維が台頭しました。早くからこの潮流を察知しリスクを予見していた私は、先行して習得していた樹脂成形技術を生かした生産体制に移行。さらに、将来に備えて地道に種をまいた顧客開拓を实らせ、長く1社のみだった取引先を12社に広げました。

部品加工から組み立て、完成まで一貫できる多彩な設備は大きな強み。複数のティア1(1次サプライヤー)から自動車メーカーへの直納を許可されているのは、高い品質と技術力に基づく揺るがぬ信頼の裏付けでしょう。また、話題豊富で探求心旺盛、フレンドリーな私の口癖は、「困りごとがあれば何でもやりまっせ」。顧客の依頼は決して断りません。縛りのないティア2(2次サプライヤー)という立場を生かした、業種を選ばぬ「提案型の営業」は得意とするところ。目線を一にする社員からの提案も、進んで取り入れています。



世界をリードする自動車業界で培ったノウハウを多分野に生かす

近年、滋賀県産業支援プラザの商談会をきっかけに、水処理膜事業に注力する大手産業機械メーカーからの大型受注が確定しました。実は、今注目のこの水処理膜の生産技術にも早くから取り組んでいたのです。今後は、半導体工場のクリーンルームや病院などへの導入も見込んでいます。

他にも、大手建機メーカー向けの外気導入ダクト、次世代キャビンの内装部品、共同開発による半導体設備排気フィルターや活性炭フィルターエレメント、住宅総合機器など、さまざまな分野において独自の技術力を強みに事業拡大しています。



鋭い情報収集力と技術提案、万全の備えで未来に挑む

いくつかの事業で目指していたティア1に昇格。また、工場の自動化・省人化にも注力し、今期、大型ロボットを使った自動化ラインが完成します。蓄積してきた力の結集です。この取り組みは自社のみならず顧客にも提案し、中小企業全体を盛り上げたいです。今後もコア技術を礎に知見を広げ、「ものづくりのプロフェッショナル集団」のスキルを上げて事業拡大したいと考えています。

未来を変えるイノベーションは、今後さらに加速します。どんな状況下でも感度を高く将来ビジョンを持ち、私たち東京濾器山村製作所は、進取果敢な挑戦を続けていきます。

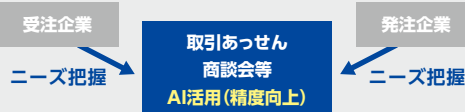


商談会(滋賀ものづくり産業取引拡大AI活用事業)

目的: 滋賀県内の中小製造業の取引拡大および受注機会の最大化

体制: コーディネーター等を配置し、県内外のニーズを収集

取引あっせん: 蓄積した受発注情報へのAI活用によるマッチングの精度・効率を向上



質問・相談は、「滋賀県産業支援プラザ 経営戦略支援課」まで、お気軽にお問い合わせください。(077-511-1413)



公益財団法人

滋賀県産業支援プラザ

(公財) 滋賀県産業支援プラザは持続可能な開発目標 (SDGs) を支援しています



〒520-0806 滋賀県大津市打出浜2番1号
コラボしが21(2階)
TEL: 077-511-1410 (代表)



商工会議所の 支援事例のご紹介

足元から健康へ第一歩 手元から笑顔に ～心に寄り添う美容とケアで、笑顔あふれる毎日を～

訪問ケア美容 結縁-yuen-

ふくい ゆま
福井 結内 氏

草津市
TEL: 080-5360-2909
創業: 令和7年8月

今回ご紹介する訪問ケア美容 結縁-yuen-さんは、高齢者や介護が必要な方を対象とした訪問型の介護美容サービスを提供されています。介護施設やご自宅へ直接訪問し、足爪ケアやネイルケア、ハンド・フットトリートメント、メイクケアなどを通じて、利用者の心身の健康づくりをサポートされています。特に足元のケアには力を入れておられ、歩行時の負担軽減や転倒予防につながる施術を行うことで、日常生活の質の向上にも貢献されています。

開業にあたって

ご親族を自宅で介護した経験等を通じて、高齢者に生きる喜びやまた会えることを楽しみにしてもらえる存在になりたいと強く思われ、介護美容の道を志し、学びを深める中で足爪ケアの技術を習得されました。祖母の介護施設入居後の環境変化による意欲低下がみられた経験や現場実習やボランティア活動を通して、身体のケアだけでなく心のケアにも良い影響を与えることを実感されました。今では、介護美容と足爪ケアの両方が必要と確信を持ち、高齢者が日々幸せな気持ちで過ごせるよう支援することを目指して、訪問ケア美容の創業を決意されました。

事業の現状

開業してからは、地元の訪問看護ステーションや地域包括支援センター、福祉施設への営業活動を積極的に行うとともに、総合病院やデイサービスが主催するマルシェ等へ出店されています。

特に力を入れている足爪ケアの施術では、単なる爪切りだけでなく、普段の生活環境や靴の履き方等のカウンセリングから始め、泡洗浄による清潔保持、分厚くなった爪や伸び切った爪による引っ掛かり・痛みの軽減、皮膚の炎症予防のためのヤスリ仕上げなど、今後を見据えた予防ケアに力を入れておられます。



今後の展望

将来的には、病院の入院患者さんや透析患者さんへの訪問施術も視野に入れ、医療では後回しにされがちな「心のケア」「癒し」の提供を目指しておられます。

また、最終目標としている介護や医療のケアプランにケア美容を取り込み、医療=治療・不安ではなく、医療=治療・心のケアに変えていく仕組みを作っていきたいと考えておられます。

商工会議所の支援

限られた経営資源で開業するため、活用できる補助金があるのかを相談されたことがきっかけでした。草津商工会議所の伴走支援を通して、草津市創業支援補助金を無事採択、設備や広告宣伝費の補助を受け、現在では、合同売出チラシの掲載や当所主催のマルシェ出店、専門家との個別相談会等、幅広く利用されています。

一人で悩むより、まずは商工会議所へ詳しくはお近くの商工会議所、またはホームページをご覧ください。



商 工 会 議 所



— 商工会議所は、地域のみなさまのビジネスパートナーです —

- ・大津商工会議所 ☎ 077-511-1500
- ・長浜商工会議所 ☎ 0749-62-2500
- ・彦根商工会議所 ☎ 0749-22-4551
- ・近江八幡商工会議所 ☎ 0748-33-4141

- ・八日市商工会議所 ☎ 0748-22-0186
- ・草津商工会議所 ☎ 077-564-5201
- ・守山商工会議所 ☎ 077-582-2425

詳しくはお近くの商工会議所、
またはホームページをご覧ください。

滋賀県商工会議所連合会

検索



REPORT

中小企業アンケート結果

令和8年8月実施

県内中小企業の景況と実態を調査するため、前回(R8.2)に引き続き、当協会の保証利用企業(500先)に対して①景況感について、また現在の状況を踏まえ②経営上の課題について③当協会の取り組み・支援内容について④経営者保証を不要とする取り扱いについてのアンケート調査を実施いたしました。回答の内容は以下のとおりです。

本調査は今後も継続し、県内中小企業の景況と実態を把握してまいります。

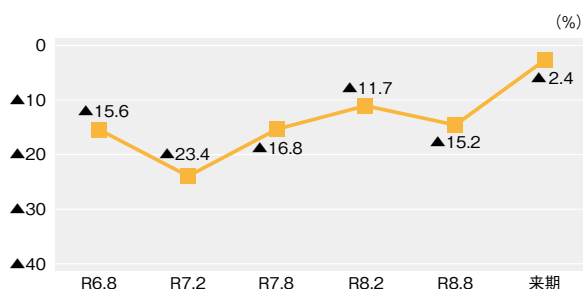
本調査にご協力いただきました方々に対し、厚く御礼申し上げます。

調査対象	当協会の保証利用企業(500先)		
実施時期	令和8年8月		
配布数	500通	回答	167通
調査方法	無記名アンケート方式	回答率	33.4%
概要調査			

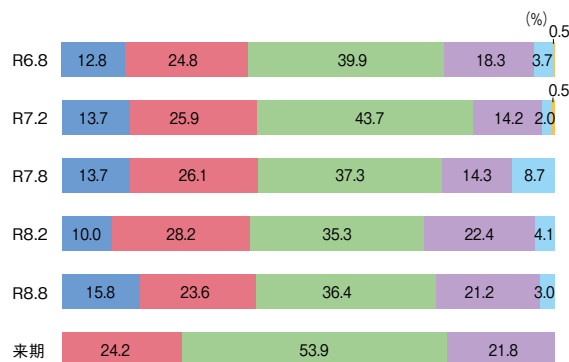
(1) 景況感について

業況

前回調査と比べ悪化している。来期は改善の見通し。

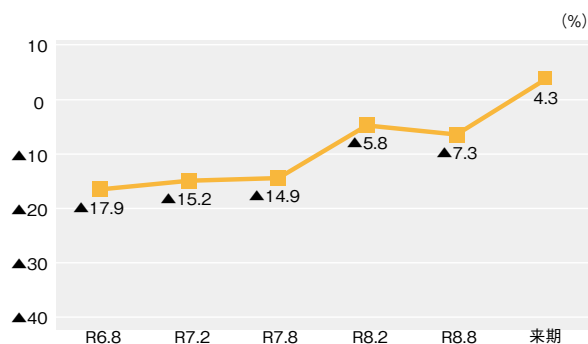


- 業況DI(好転一悪化)は前期が▲11.7で今期が▲15.2となり、3.5ポイント悪化した。
- 来期の予測DI(好転予測一悪化予測)は▲2.4で、今期より12.8ポイント改善の見込みとなっている。

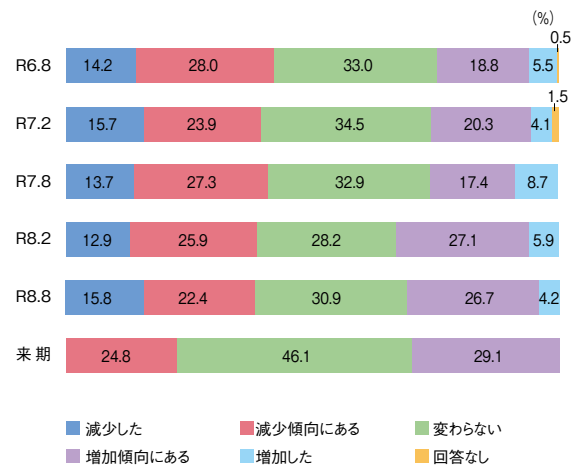


生産・売上

前回調査と比べ悪化している。来期は改善の見通し。

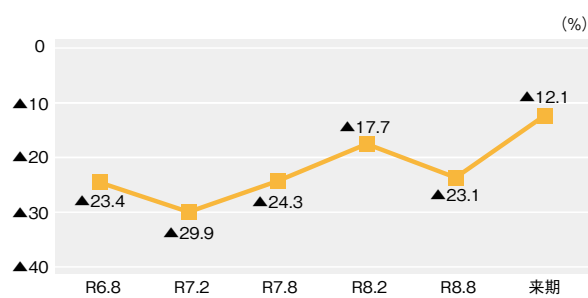


- 生産・売上DI(好転-悪化)は前期が▲5.8で今期が▲7.3となり、1.5ポイント悪化した。
- 来期の予測DI(好転予測-悪化予測)は4.3で、今期より11.6ポイント改善の見込みとなっている。

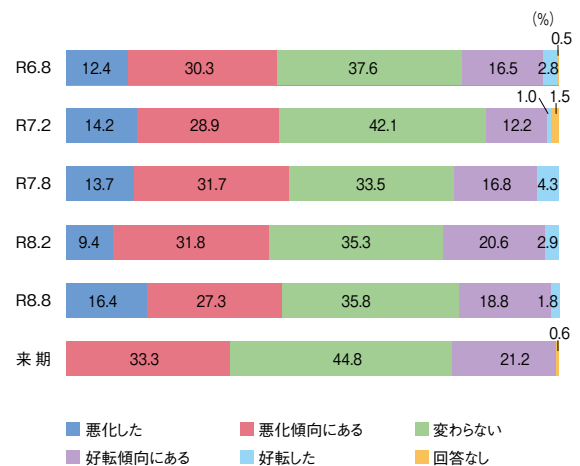


採算

前回調査と比べ悪化している。来期は改善の見通し。

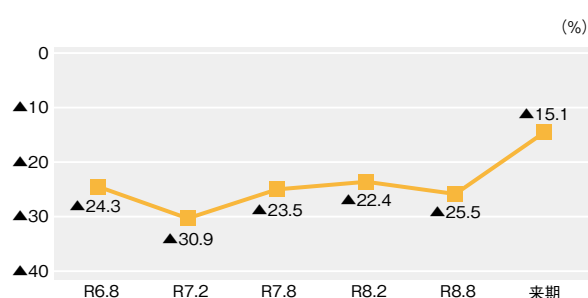


- 採算DI(好転-悪化)は前期が▲17.7で今期が▲23.1となり、5.4ポイント悪化した。
- 来期の予測DI(好転予測-悪化予測)は▲12.1で、今期より11.0ポイント改善の見込みとなっている。

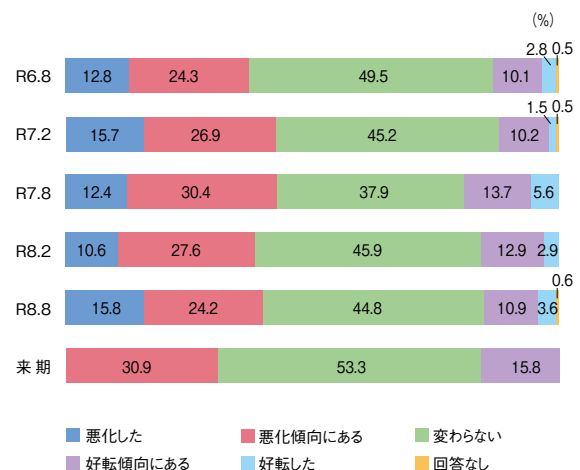


資金繰り

前回調査と比べ悪化している。来期は改善の見通し。

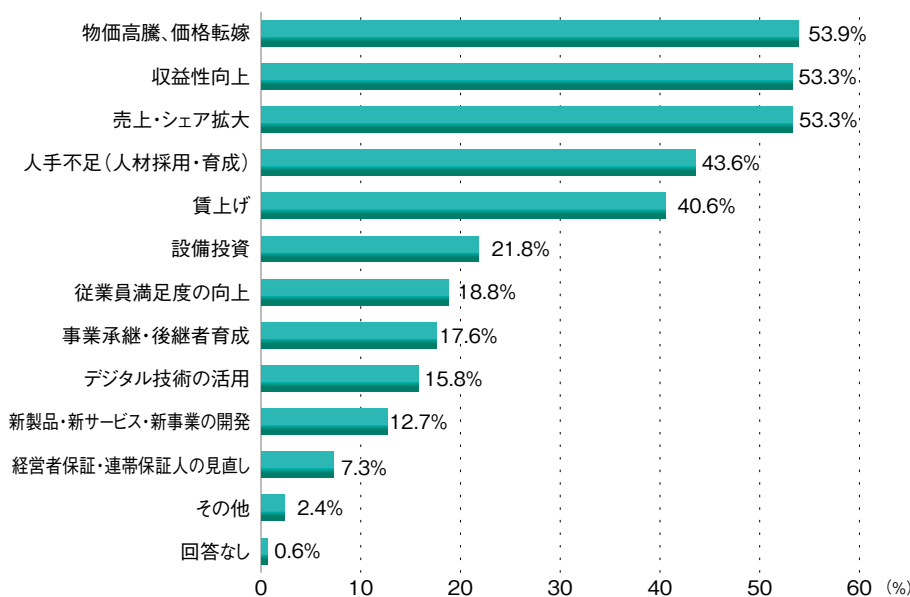


- 資金繰りDI(好転-悪化)は前期が▲22.4で今期が▲25.5となり、3.1ポイント悪化した。
- 来期の予測DI(好転予測-悪化予測)は▲15.1で、今期より10.4ポイント改善の見込みとなっている。



各図の割合は小数点第2位を四捨五入しているため、合計が100%にならない場合があります。

(2) 経営上の課題について

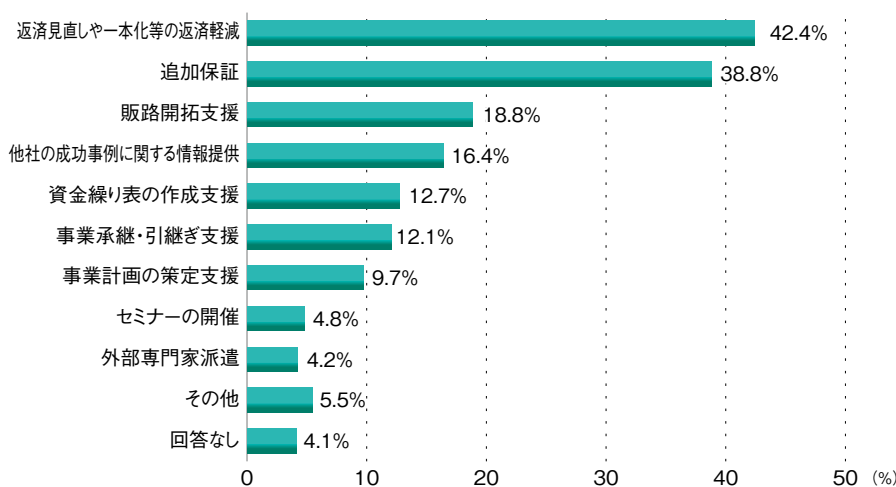


※複数回答のため、合計が必ず100%になるとは限りません。

「お客様の経営上の課題(お悩み)について、該当するものに☑をお付けください。」という質問に対し、「物価高騰、価格転嫁」と回答された企業が53.9%、「収益性向上」と回答された企業が53.3%、「売上・シェア拡大」と回答された企業が53.3%、「人手不足(人材採用・育成)」と回答された企業が43.6%、「賃上げ」と回答された企業が40.6%、「設備投資」と回答された企業が21.8%、「従業員満足度の向上」と回答された企業が18.8%、「事業承継・後継者育成」と回答された企業が17.6%、「デジタル技術の活用」と回答された企業が15.8%、「新製品・新サービス・新事業の開発」と回答された企業が12.7%、「経営者保証・連帯保証人の見直し」と回答された企業が7.3%、「その他」と回答された企業が2.4%、「回答なし」と回答された企業が0.6%という結果になりました。

(3) 当協会の取り組み・支援内容について

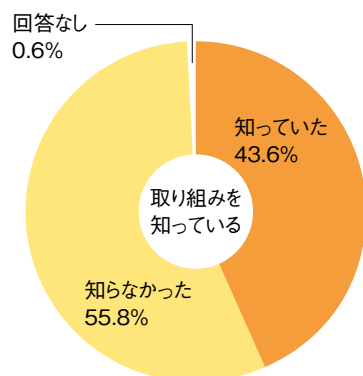
① 当協会に求める支援内容について



※複数回答のため、合計が必ず100%になるとは限りません。

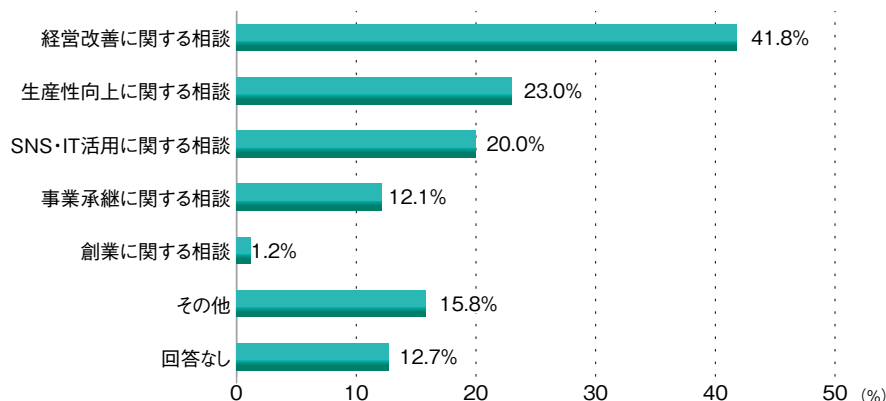
「当協会に求める支援内容をお聞かせください」という質問に対し、「返済見直しや一本化等の返済軽減」と回答された企業が42.4%と最も多く、次に「追加保証」と回答された企業が38.8%となりました。

② 当協会の経営支援への取り組みを知っているかについて



「当協会の経営支援への取り組み(外部専門家派遣、経営相談等)はご存じでしたか」という質問に対し、「知っていた」と回答された企業が43.6%、「知らなかった」と回答された企業が55.8%となりました。

③ 外部専門家派遣の中で利用したいコースについて

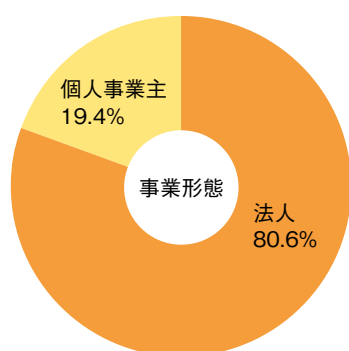


※複数回答のため、合計が必ず100%になるとは限りません。

「外部専門家派遣では、お客様のお悩みに対応した複数のコースをご用意していますが、利用したいと思う内容がありますか」という質問に対し、「経営改善に関する相談」と回答された企業が41.8%と最も多く、次に「生産性向上に関する相談」と回答された企業が23.0%となりました。

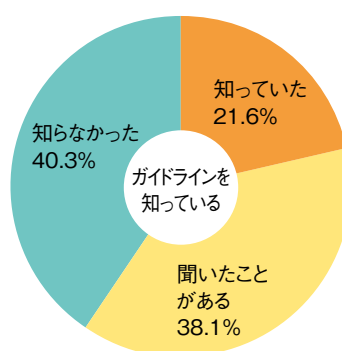
(4) 経営者保証を不要とする取り扱いについて

① あなたの事業形態は法人ですか、個人事業主ですか



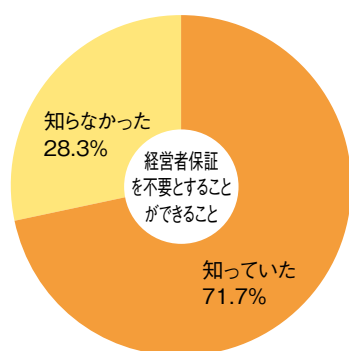
「あなたの事業形態は法人ですか、個人事業主ですか。」という質問に対し、「法人」と回答された企業が80.6%、「個人事業主」と回答された企業が19.4%となりました。

② 「経営者保証ガイドライン」をご存じでしたか



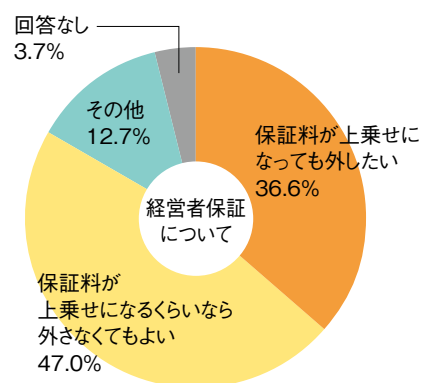
「『経営者保証ガイドライン』をご存じでしたか。」という質問に対し、「知っていた」と回答された企業が21.6%、「聞いたことがある」と回答された企業が38.1%、「知らなかった」と回答された企業が40.3%となりました。

③ 一定の要件を満たす場合、保証料を上乗せすることで経営者保証を不要とすることができることをご存じでしたか



「一定の要件を満たす場合、保証料を上乗せすることで経営者保証を不要とすることができることをご存じでしたか。」という質問に対して、「知っていた」と回答された企業が71.7%、「知らなかった」と回答された企業が28.3%となりました。

④ 経営者保証についてのお考えを教えてください



「経営者保証についてのお考えを教えてください。」という質問に対して、「保証料が上乗せになっても外したい」と回答された企業が36.6%、「保証料が上乗せになるくらいなら外さなくてもよい」と回答された企業が47.0%となりました。

各図の割合は小数点第2位を四捨五入しているため、合計が100%にならない場合があります。

『創業サポートセミナー』を開催しました!



令和8年7月24日(金)、コラボしが21にて『創業サポートセミナー』を開催し、これから創業を目指す方・創業後5年未満の方15名にご参加いただきました。

本セミナーでは、WiZ税理士法人 代表社員税理士 ^{ただ}高田 ^{まさとし}雅敏 氏を講師にお迎えし、創業時に必要な経営・財務・人材育成・販路開拓の4つの分野について、ご講義いただきました。

当日は、具体例を交えながら経営に必要な知識をわかりやすく解説していただきました。

また、講義内の演習では実際に資金繰り表を作成することで、創業に必要な資金計画への理解をより深める機会となりました。



セミナー後に行ったアンケートでは

- ・「自分の想いを形にしていく方法を具体的に教えていただけた事が良かった。」
- ・「会社員時代の実体験に基づいた話でわかりやすかった。」
- ・「競合との差別化や資金繰りの重要性がよく分かった。」

といったお声をいただきました。

皆さまからいただいた貴重なご意見は、今後の当協会の創業支援の充実に活用してまいります。

今回、本セミナーにご参加いただいた皆さま、ご協力いただいた関係機関の皆さまには、厚く御礼申し上げます。

【主催】 滋賀県信用保証協会、大津商工会議所

琵琶湖市民清掃を行いました

毎年、当協会では滋賀県が実施している「びわ湖を美しくする運動」に賛同し、湖岸の清掃活動をしています。

今年度は、7月1日(水)に湖岸エリアを中心に14名が清掃活動を行いました。

これからも美しい琵琶湖の自然を守り、役職員各自がボランティア精神を発揮しながら、環境保全等の活動を行うことで、地域社会に貢献してまいります。



三日月知事に激励訪問をしていただきました

令和8年7月9日(木)、三日月 大造 滋賀県知事が当協会を訪問され、当協会役員との会談後、役職員に向けて温かい激励のお言葉をいただきました。

三日月知事よりいただいた励ましを糧に、役職員一丸となって滋賀県内の中小企業の皆さまへの金融支援・経営支援により一層努めてまいります。



「滋賀のちいさな企業 食の個別商談会」に当協会推薦企業3社にご参加いただきました

令和8年7月29日(水)、滋賀県商工会連合会が主催する「滋賀のちいさな企業 食の個別商談会」に当協会の推薦企業3社にご参加いただきました。この商談会は、滋賀県内の食品関連企業と全国のバイヤーとの出会いを創出し、販路拡大や新たなビジネス機会を提供することを目的に開催されました。

今後もこのような販路開拓支援などの経営支援を通じて、成長を目指す中小企業の皆さまの挑戦を後押ししてまいります。



当協会の取り組み

龍谷大学と包括的連携協力に関する協定を締結しました

令和8年7月30日(木)、当協会は龍谷大学と包括的連携協定を締結しました。

本協定は、両者が相互に協力し、互いの持つ知的・人的・物的資源を結集して、双方の発展と活力ある地域づくりを進めるとともに、地域経済の発展、学術研究機能の向上と人材の育成に寄与することを目的とするものです。

今後は、「大学連携信用保証料割引制度」の活用による龍谷大学の大学発ベンチャー等への金融支援やインターンシップをはじめとするキャリア形成支援、アントレプレナーシップにたけた人材の育成支援など幅広い分野で相互に連携・協力し、持続可能な地域経済の発展に貢献してまいります。



大学連携信用保証料
割引制度
の詳細はこちらから

生成AIと情報セキュリティ基礎研修を実施しました

令和8年8月4日(火)から5日(水)の2日間にかけて、当協会総務企画部システムデジタル課職員が生成AIと情報セキュリティ基礎研修を実施し、80名が参加しました。

研修では、マルウェアの感染手口や金融機関で発生したセキュリティインシデントの事例を通じて、情報セキュリティ上のリスクとその対策について学びました。また、生成AIの基本的な仕組みや、利用時における情報漏洩のリスクなどについて理解を深めることで情報セキュリティ意識の向上に努めました。



第2回プラットフォーム「しがミモザベース」に参加しました

令和8年8月20日(木)、コラボしが21において、「ともに創る『はたらく』」をテーマに第2回プラットフォーム「しがミモザベース」が開催され、当協会職員が参加しました。

当日は一般社団法人 GENCOURAGE 代表理事 櫻井 彩乃 氏による講演に続いて、県内企業に勤める若手社員が仕事と生活の両立や、子育てを含めた日々の暮らしについて自身の経験を交えながら紹介しました。

最後に、学生と社会人がグループに分かれ、多様な人材が活躍できる職場のあり方や働き方について、それぞれの立場から意見を交わしました。

今回の参加を通じて得たさまざまな視点や気づきを今後の業務に活かし、多様な人材が活躍できる職場環境づくりにつながる取り組みを進めてまいります。



個別経営相談会を開催しました

令和8年8月27日(木)、物価高騰や人手不足等で経営課題を抱える中小企業者の方を対象とした個別経営相談会を、大津市と彦根市にて開催しました。

本相談会は、令和4年度より滋賀県中小企業診断士協会と連携して実施しており、彦根市での開催は今回が初めてとなります。

当日は計8者が参加され、それぞれの経営課題に対し、同協会の相談員と当協会の職員がアドバイスをを行いました。

参加者からは「課題が明確化できた。」「利益が出るかどうかを重視する必要性を感じた。」といったお声をいただきました。



日本公認会計士協会京滋会と勉強会を開催しました

令和8年9月11日(金)、日本公認会計士協会京滋会との勉強会を開催し、当協会職員8名が参加しました。

当日は、お互いの経営支援の内容や具体的な取り組み事例について情報共有を行いました。今回の勉強会を通じて相互理解を深め、今後も一層連携し、中小企業の皆さまの支援に取り組んでまいります。



当協会の取り組み

外来魚駆除を行いました

令和8年9月18日(金)、環境保全活動として、事務所近くの湖岸沿いにて琵琶湖の生態系保全を目的とした外来魚駆除を行いました。当日は、当協会役職員と関係者を含め合計32名が参加し、釣果を競って楽しみながら外来魚を釣りあげました。



信用保証ハンドブックを作成しました

金融機関担当者の皆さまに信用保証業務への理解を深めていただき、信用保証の取り扱いをより正確かつ円滑に行っていただくため、「信用保証ハンドブック2026」を作成しました。

本ハンドブックでは、信用保証制度のしくみから各種手続、様式の記入例、よくあるご質問まで、信用保証業務に必要な情報をまとめています。

ホームページの「金融機関様専用ページ」からご覧いただけますので信用保証に関する実務の手引きとして、お役立てください。



【当協会後援】中小企業のための価格交渉講習会が開催されます

原材料・エネルギー価格の高騰や人件費の上昇が続く中、適切な価格転嫁には取引先との価格交渉が重要です。

こうした課題の解決に向けた「価格交渉講習会」が大阪会場(11月26日(木))および草津会場(12月8日(火))の2会場で開催されます。

本講習会では、価格交渉に向けた事前準備や具体的な進め方をはじめ「中小受託取引適正化法(取適法)」のポイント、成功事例などについて分かりやすく学べます。受講料は無料ですので、ご興味のある方はぜひご参加ください。

**原材料・人件費の上昇に負けない価格交渉力を身につける
中小企業のための価格交渉講習会**

原材料・エネルギー価格の高騰や人件費の上昇など、企業を苦しめる要因は大きく変化しています。コスト上昇を適正に価格へ転嫁し、持続的な事業運営につなげるためには、取引先との適切な価格交渉が重要です。
本講習会では、「取適法」を成立させた中小企業者や取引先との関係と協働の仕組み、価格交渉の具体的な進め方など、実際に役立つポイントをお伝えします。(※要予約)

大阪会場		草津会場	
開催日	2026年 11月26日(木)	開催日	2026年 12月8日(火)
時 間	14:30~16:30(受付14:00~)	時 間	14:30~16:30(受付14:00~)
場 所	つうがしが21 3階中央会議室 (大阪市淀川区2-1-2)	場 所	キッパ草津 1階多目的室 (草津市西2-1-2)
講 師	吉野 直(中小企業診断士)	講 師	津野 弘(中小企業診断士)
定 員	40名 (先着順、先着10名は無料、申込)	定 員	60名 (先着順、先着10名は無料、申込)

※取適法とは、「中小企業受託取引適正化法」の略称で、中小企業と大企業との取引における価格交渉のルールを定めた法律です。
※取適法は、中小企業と大企業との取引における価格交渉のルールを定めた法律です。
※取適法は、中小企業と大企業との取引における価格交渉のルールを定めた法律です。

プログラム

価格交渉の事前準備

- 取引先との関係、価格交渉の目的の明確化
- 取引先との関係の可視化
- 取引先との関係の可視化

取適法のポイント

- 取適法のポイント
- 取適法のポイント
- 取適法のポイント

取適法のポイント

- 取適法のポイント
- 取適法のポイント
- 取適法のポイント

価格交渉の進め方

- 価格交渉の進め方
- 価格交渉の進め方
- 価格交渉の進め方

価格交渉の進め方

- 価格交渉の進め方
- 価格交渉の進め方
- 価格交渉の進め方



詳細はこちら

令和8年度上期 主要数値及び概況説明

[上期の保証概況]

(単位: 百万円・%)

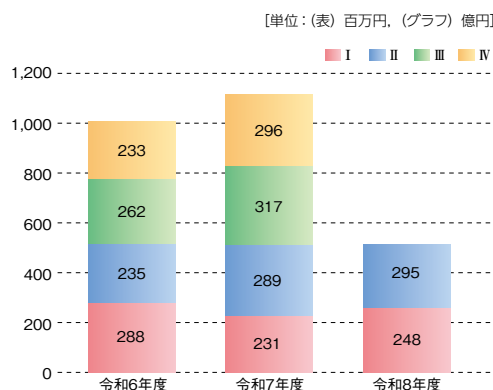
区 分	令和8年度 (上期)				令和7年度 (上期)		
	件数	前年度比	金額	前年度比	件数	金額	前年度比
保証 申 込	5,062	105.2	60,899	106.9	4,813	56,942	100.5
保証 承 諾	4,738	105.0	54,363	104.6	4,511	51,978	99.5
保証 債務 残 高	37,717	104.9	354,405	97.2	35,963	364,540	95.4
代位弁済 (元利)	262	109.6	2,836	111.8	239	2,536	91.5

	保証利用企業者数(者)	1企業あたりの 保証債務残高(千円)	1件あたりの 平均保証承諾額(千円)	平均保証承諾期間(月)
令和6年度	16,505	22,588	11,281	56.2
令和7年度	16,463	21,864	11,515	52.6
令和8年度 (上期)	16,542	21,425	11,474	50.6

四半期別保証状況推移表・グラフ

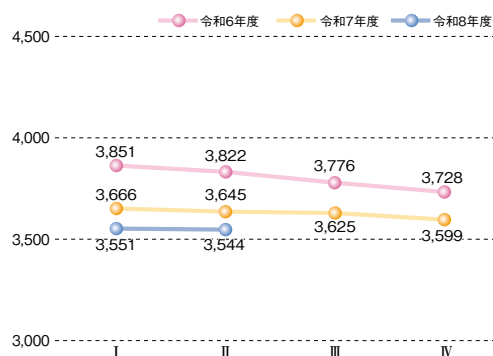
保証承諾

	令和6年度	令和7年度	令和8年度
I	28,782	23,050	24,820
II	23,479	28,927	29,543
III	26,246	31,725	
IV	23,327	29,558	
累計	101,834	113,261	54,363



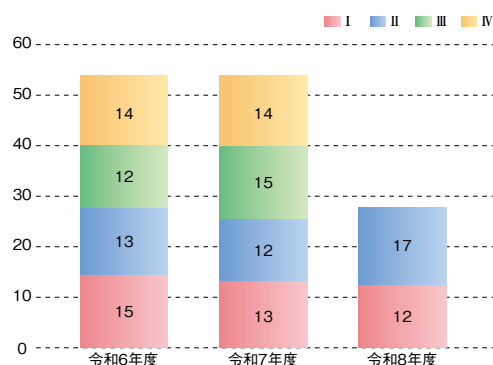
保証債務残高

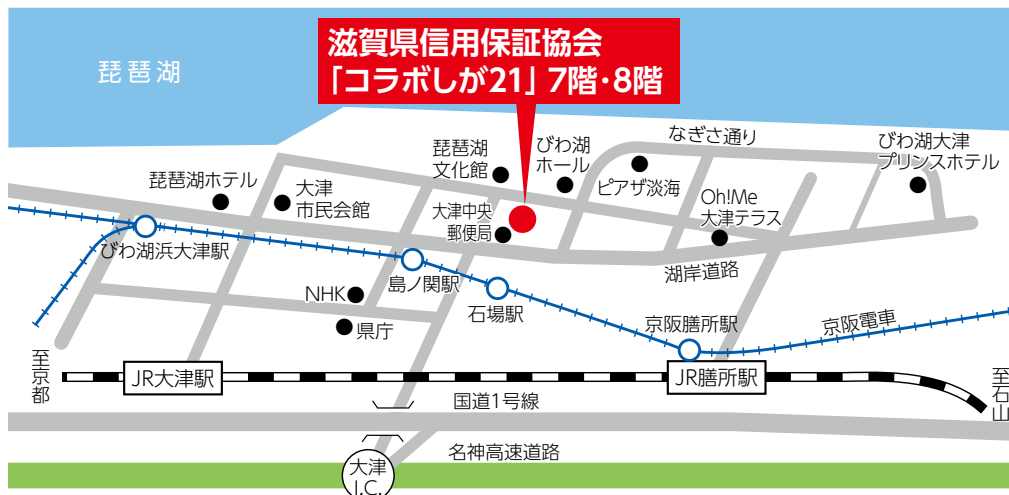
	令和6年度	令和7年度	令和8年度
I	385,106	366,553	355,085
II	382,166	364,540	354,405
III	377,601	362,545	
IV	372,819	359,939	



代位弁済(元利)

	令和6年度	令和7年度	令和8年度
I	1,457	1,304	1,174
II	1,315	1,233	1,663
III	1,205	1,468	
IV	1,377	1,353	
累計	5,353	5,358	2,836





JR琵琶湖線 大津駅より徒歩 約20分
 膳所駅より徒歩 約15分
 膳所駅より京阪電車のりかえ石場駅より徒歩 約4分
 近江鉄道バス「商工会議所前」下車 約2分

	部署名	直通電話番号	FAX	業務担当区分
7階	保証部	保証第1課	077-511-1321	保証申込受付・保証審査調査・金融相談・事業承継支援
		保証第2課	077-511-1322	
		創業支援課	077-511-1320	
		事務統括課	077-511-1325	
	経営支援部	経営支援課	077-524-7030	保証審査調査・創業支援・創業相談
		経営相談課		保証書発行・契約・担保等事務管理
	管理部	管理第1課		経営支援・再生支援・事業承継支援
		管理第2課		経営相談・経営支援・事業承継支援
		調整課		求償債権管理・回収
8階	総務企画部	総務課	077-511-1300	延滞債務管理・代位弁済
		企画課	077-511-1310	人事・庶務・経理
		システムデジタル課	077-511-1315	保証業務企画・推進・広報・諸計画進行管理
				システム企画・運用・管理・デジタル化の推進等

〒520-0806 大津市打出浜2-1「コラボしが21」7階・8階

TEL 077-511-1300 (代表)

<https://www.cgc-shiga.or.jp>

滋賀県信用保証協会

検索



きっかけは、その保証でありたい

滋賀県信用保証協会



信用保証レポート 2026年 秋号 (令和8年10月発行)

表紙写真: 滋賀硝子 株式会社 (P.1記事掲載企業)

●発行/滋賀県信用保証協会 ●企画・編集/滋賀県信用保証協会総務企画部企画課

